

Inhaltsverzeichnis

Abkürzungsverzeichnis — XV

1. Teil: Grundlagen, Quellen und Literatur — 1

§ 1 Charakteristik des Rechtsgebiets und des rechtlichen Ansatzes — 1

§ 2 Überblick über die „Rechtsquellen“ (Regelungen und Regelungsmodelle) — 3

- I. Einführungsfall — 3
- II. Wichtige Regelungen und Regelungsmodelle — 7
 - 1. Rechtsnormen i.e.S. — 7
 - 2. Regelwerke ohne Rechtsnormcharakter — 8
 - 3. Fehlende Systematik — 9

§ 3 Die Auseinandersetzung um ein transnationales Handels- und Wirtschaftsrecht — 9

- I. Analyse der praxisrelevanten Regelungen und Regelungsmodelle — 9
- II. Transnationales Handelsrecht als „autonome“ Rechtsschicht? — 10
- III. Die Diskussion im Schrifttum — 11
- IV. Praktische Relevanz — 13
- V. Stellungnahme — 15

§ 4 Allgemeines Schrifttum zum internationalen Handels- und Wirtschaftsrecht — 19

2. Teil: Staatliche und überstaatliche Aktivitäten im Bereich des internationalen Handels- und Wirtschaftsverkehrs — 21

§ 5 Volkswirtschaftliche Bedeutung — 21

§ 6 Formen der Betätigung von Staaten und internationalen Organisationen — 23

- I. Staatliche Aktivitäten — 23
- II. Aktivitäten internationaler und supranationaler Organisationen — 26

§ 7 Einwirkungen auf privatrechtliche Verträge — 29

- I. Ebene des Zustandekommens der Verträge — 30
- II. Ebene der Vertragsgestaltung — 32
- III. Ebene der Durchführung der Verträge — 33
 - 1. Beispielfälle — 34

2. Force majeure-Klauseln — **35**
3. Hardship-Klauseln — **39**
4. Material Adverse Change (MAC)-Klauseln — **41**

**3. Teil: Vorvertragliche Phase und Zustandekommen
internationaler Verträge — 43**

§ 8 Allgemeine Probleme — 43

- I. Anwendbares Recht — **43**
 1. Problematik — **43**
 2. Entwicklung einheitlicher internationaler Regeln — **44**
 3. Das IPR in Bezug auf vorvertragliche Phase und Vertragsschluss — **46**
- II. Einbeziehung von Allgemeinen Geschäftsbedingungen in einen internationalen Kaufvertrag — **50**
- III. Das Problem unterschiedlicher Allgemeiner Geschäftsbedingungen — **51**
- IV. Verhandlungs- und Vertragssprache — **55**
 1. Die Perspektive der Verhandlungspartner — **55**
 2. Die juristische Perspektive — **56**
 3. Beispielfall — **58**
 4. Maßgebliche Vertragssprache („*ruling language*“) — **60**
 5. Sprachenstatut? — **61**

§ 9 Abschluss von durchschnittlichen Kaufverträgen — 64

- I. Allgemeines — **64**
- II. Vertragsschluss nach dem Einheitlichen UN-Kaufrecht — **66**
 1. Allgemeines — **66**
 2. Beispielfall zum Kauf auf der Grundlage der CISG — **67**
- III. Bindung an das Vertragsangebot — **71**
- IV. Weitere Regeln der CISG zum Vertragsschluss — **73**
- V. Elektronischer Geschäftsverkehr (E-Commerce) — **74**
- VI. Resümee — **76**

§ 10 Zustandekommen von umfangreichen und komplizierten Verträgen — 77

- I. Einführung — **77**
- II. Ausschreibungsverfahren — **78**
- III. Informelle Verfahren — **81**
- IV. Letter of Intent — **85**
- V. Memorandum of Understanding — **87**
- VI. Heads of Agreement/Term Sheet/Heads of Terms — **88**

4. Teil: Gestaltung der Vertragsbeziehungen — 91**§ 11 Allgemeine Vertragsgestaltung für internationale Warengeschäfte — 92**

- I. Typische Regelungsgegenstände — 92
- II. Verknüpfung mit bestimmten Transportarten — 93
- III. Incoterms — 96
 - 1. Entwicklung — 96
 - 2. Inhalt — 97
 - 3. Beispiele: CIF, FOB und FCA — 99
 - 4. Lücken und Konkretisierungen — 103
 - 5. Verhältnis zum übrigen Vertragsinhalt — 104
 - 6. Voraussetzungen für die Geltung im konkreten Vertrag — 105
- IV. UNECE-Standardbedingungen — 112
 - 1. Entwicklung — 113
 - 2. Rechtspolitische Vorstellungen und inhaltliche Gestaltung — 113
 - 3. Bedeutung — 116

§ 12 Inhaltliche Ausgestaltung der Vertragsbeziehungen — 118

- I. Pflichten der Vertragsparteien (Beispiel: FOB-Geschäft) — 118
- II. Währungs- und Zahlungsklauseln — 120
 - 1. Vertragliche Währungsklauseln — 120
 - 2. Andere Möglichkeiten der Absicherung gegen Kurs-, Inflations- und Transferrisiken — 123
 - 3. Zahlungsklauseln — 125
- III. Sicherheiten — 127
 - 1. Sicherheitsleistung nach deutschem Zivilrecht — 127
 - 2. Zur Interessenlage im internationalen Handels- und Wirtschaftsverkehr — 127
 - 3. Überblick über typische und atypische Sicherungsformen im internationalen Bereich — 128
- IV. Bankgarantien — 137
 - 1. Anwendungsbereiche — 138
 - 2. Beispielfall (direkte Garantie) — 139
 - 3. Rechtsbeziehungen — 140
 - 4. Bedingte und unbedingte Garantien — 141
 - 5. Das Problem des missbräuchlichen Abrufs — 142
- V. Ausführungsphase — 149
 - 1. Ausführung der Verträge in der vertragsrechtlichen Dogmatik und in der Vertragspraxis — 149
 - 2. Lieferung und Abnahme bei Kaufverträgen — 150

3.	Quantitätskontrolle —	152
4.	Finanzielle Ausführung —	153
VI.	Qualitätskontrolle und Gewährleistung —	161
VII.	Sonstige Störungen der normalen Erfüllung —	167
1.	Allgemeines —	167
2.	Vertragsverletzungen auf der Verkäufer- bzw. Auftragnehmer- seite —	168
3.	Vertragsstörungen in Langzeitverträgen —	170
4.	Gefahrtragung —	171
5.	Anpassung von Verträgen —	173
6.	Außerordentliche Beendigung des Vertrages —	176
7.	Verhältnis der verschiedenen Klauselarten zueinander —	179
8.	Verjährung —	180
 § 13 Besonderheiten bei komplexen Langzeitverträgen — 183		
I.	Veränderungen im internationalen Wirtschaftsverkehr —	183
II.	Eigenarten der Verträge —	184
III.	Internationale Großbauverträge —	185
1.	Bedeutung der FIDIC Vertragsbedingungen —	185
2.	Vertragsdokumente —	186
3.	Der „Engineer“ —	187
4.	Konfliktbehandlung —	189
5.	Planungsänderungen und Zwischenentscheidungen —	189
IV.	Anlagenverträge —	190
1.	Grundmodelle —	190
2.	Verträge mit oder ohne „Engineer“ —	191
3.	Abnahme und Tests —	192
4.	Abrechnungs- und Zahlungssystem —	193
5.	Mehrzahl von Beteiligten und ihr Zusammenwirken —	193
6.	Besondere Probleme beim Einsatz von Subunternehmern —	194
V.	Internationale Logistikverträge —	199
1.	Logistik im Außenhandelsverkehr —	199
2.	Transport von großen Anlagen —	199
3.	Logistik im Geschäft mit Massenprodukten – Systemdienst- leistung —	200
4.	Auswirkungen im IT-Sektor —	201
5.	Gestaltung langfristiger Logistikverträge (Kontraktlogistik) —	201
6.	Anlaufphase, normaler Vertragsmodus, Deadlock und Beendigungs- phase —	204
7.	Multimodaler Transport —	205

§ 14 Probleme in Bezug auf das anwendbare Recht — 210

- I. Anknüpfung nach allgemeinem Kollisionsrecht — 210
- II. Probleme bei Verknüpfung von Standardvertragsbedingungen mit einem fremden Vertragsstatut — 214
- III. Stabilisierung der Rechtswahl bei Langzeitverträgen — 222
 - 1. Vertragsgestaltungen, welche den Interessen des Investors entgegenkommen — 223
 - 2. Vertragsgestaltungen, welche die Flexibilität und die wirtschaftspolitische Unabhängigkeit des „Gastgeberstaates“ betonen — 224
- IV. Internationalisierung des Vertragsstatuts — 225

§ 15 Vernetzung verschiedener Verträge im Rahmen eines Projekts — 229

- I. Allgemeines — 229
- II. Vertragsgefüge bei einem internationalen Anlagenprojekt — 230
- III. Kompensationsgeschäfte — 231
 - 1. Erscheinungsformen — 232
 - 2. Beispielfall für Counterpurchase — 232
- IV. Hauptvertrag und Logistikverträge — 234
- V. Verknüpfung mehrerer Verträge beim normalen Liefergeschäft — 234
 - 1. Kaufvertrag und Transportverträge — 234
 - 2. Kaufvertrag und Versicherungsverträge — 235
 - 3. Kaufvertrag und Sicherheiten — 235
- VI. Typische Probleme der Abhängigkeit des Hauptvertrages von Finanzierungsverträgen — 236

5. Teil: Finanzierung und Versicherung — 239**§ 16 Finanzierung von außenwirtschaftlichen Transaktionen und Projekten — 239**

- I. Allgemeines — 239
- II. Finanzierungsgrundsätze — 240
- III. Modell einer langfristigen Lieferanten-Exportfinanzierung — 242
- IV. Lieferanten- und Bestellerkredit — 243
 - 1. Lieferantenkredit — 243
 - 2. Bestellerkredit — 243

§ 17 Versicherungen im Zusammenhang mit Exportgeschäften — 244

- I. Exportkreditversicherung — 244
 - 1. Allgemeines — 244

- 2. HERMES-Deckungen — **245**
- 3. Politische Implikationen — **248**
- II. Transportversicherungen — **249**
 - 1. Seeversicherung — **250**
 - 2. Andere Transportversicherungen — **252**
 - 3. Multimodaler Transport — **252**
 - 4. Versicherung politischer Risiken — **252**
 - 5. Nebenzweige der Transportversicherung — **253**
- III. Versicherungen für den Bereich der Großbauten und Anlagenprojekte — **253**

6. Teil: Wirtschaftliche Betätigung im Ausland und internationale Kooperation — 257

§ 18 Aktivitäten inländischer Unternehmen im Ausland — 257

- I. Repräsentanz — **257**
- II. Direktverkauf — **258**
- III. Handelsmakler — **258**
- IV. Selbständige Handelsvertreter — **258**
- V. Kommissionäre — **259**
- VI. Vertragshändler — **259**
- VII. Franchising — **260**
- VIII. Zweigniederlassung — **260**
- IX. Tochtergesellschaft — **261**
- X. Eigenmarkengeschäft — **261**

§ 19 Rechtsformen der internationalen Kooperation — 263

- I. Ziele — **264**
- II. Rechtliche Instrumentarien — **265**
 - 1. Konzessionen — **265**
 - 2. Tochtergesellschaft im Rohstoffland — **265**
 - 3. Andere Formen internationaler Kooperation auf vertraglicher Ebene — **266**
 - 4. Gesellschaftsrechtliche Lösungen — **266**
 - 5. Projektgemeinschaften — **266**
 - 6. Joint Ventures — **268**
 - 7. Verträge der „dritten Generation“ — **271**
 - 8. Public Private Partnership (PPP) — **272**
- III. Investitionsförderung und Investitionsschutz — **276**
- IV. Compliance im Außenhandelsrecht und in der internationalen Zusammenarbeit — **278**
 - 1. Begriff und Grundlagen — **278**

- 2. Compliance bei internationalen Kooperationen — 279
- 3. Compliance im Export-Geschäft — 280

7. Teil: Vorbeugung und Beilegung von Konflikten — 283

§ 20 Mechanismen der Streitvorbeugung und -beilegung außerhalb von Schiedsgerichts- und Gerichtsverfahren — 283

- I. Einführung — 283
- II. Überblick über Gestaltungsformen und Verfahren — 284
 - 1. Vorbeugende Vertragsgestaltung — 284
 - 2. Vertragsergänzung und -konkretisierung — 285
 - 3. Zwischenentscheidungen — 286
 - 4. Vorverfahren bei Meinungsverschiedenheiten — 286
 - 5. Schlichtungsverfahren — 287
- III. Vielfalt und funktionale Zusammenhänge — 288
- IV. Rechtliche Beurteilung — 290
 - 1. Deutsches Recht — 290
 - 2. England, USA, Italien — 292
- V. Folgerungen für die internationalen Verträge — 293
 - 1. Prämissen — 293
 - 2. Lösungsansätze — 294

§ 21 Internationale Schiedsgerichtsbarkeit — 299

- I. Gründe für die Vermeidung von Streitverfahren vor staatlichen Gerichten — 299
- II. Verhältnis der staatlichen Gesetzgebung zur Schiedsgerichtsbarkeit — 300
 - 1. Vorbehalte des staatlichen Rechts — 300
 - 2. Calvo-Doktrin — 302
- III. Arten von Schiedsgerichten — 302
 - 1. Ständige (institutionelle) Schiedsgerichte — 302
 - 2. Ad hoc-Schiedsgerichte — 303
 - 3. Staatliche Schiedsgerichte — 303
 - 4. Mehrparteienschiedsverfahren
(*Multiparty Arbitration*) — 303
- IV. Grundlagen der schiedsgerichtlichen Entscheidung — 304
- V. Beispiele für Schiedsklauseln — 305
 - 1. Beispiele für Schiedsklauseln mit Vereinbarung der Zuständigkeit des ICC-Schiedsgerichts — 305
 - 2. Beispiel einer Schiedsklausel für ein Verfahren nach den UNCITRAL Arbitration Rules — 306

VI. Skizze eines Schiedsverfahrens nach der Schiedsgerichtsordnung
der ICC — **306**

VII. Kosten von Schiedsverfahren — **310**

VIII. Gerichtliche Kontrolle von Schiedssprüchen — **311**

Anhang — 315

Sachregister — 413