

Inhaltsübersicht zum Gesamtwerk (7./8. Auflage)

Band 1: Gesellschaftsrecht

8. Auflage

- I. Gesellschaft des bürgerlichen Rechts, Partnerschaftsgesellschaft
- II. Offene Handelsgesellschaft
- III. Kommanditgesellschaft
- IV. Gesellschaft mit beschränkter Haftung
- V. Aktiengesellschaft
- VI. Genossenschaft
- VII. Verein
- VIII. Stiftung
- IX. Stille Beteiligung, Unterbeteiligung, gesellschaftsrechtliche Treuhand
- X. Konzernrechtliche Verträge, Eingliederung, Ausschluss von Minderheitsaktionären
- XI. Verschmelzung
- XII. Spaltung
- XIII. Formwechselnde Umwandlung
- XIV. Europäische Aktiengesellschaft (SE)
- XV. Europäische Genossenschaft (SCE)

Band 2: Wirtschaftsrecht I

7. Auflage

- I. Unternehmenskauf
- II. Industrieanlagengeschäft
- III. Vertriebsverträge
- IV. Bankverträge
- V. Kreditsicherungen
- VI. Finanzierungsverträge
- VII. Kartellvertragsrecht
- VIII. Verträge im öffentlichen Bau- und Erschließungsrecht
- IX. Public-Private Partnership
- X. Energielieferungsverträge

Band 3: Wirtschaftsrecht II

7. Auflage

- I. Internationales Transportrecht
- II. Forschungs- und Entwicklungsverträge
- III. Qualitätssicherung
- IV. Software- und IT-Verträge
- V. Online-Dienste, E-Commerce, Internet, Domains
- VI. Patent- und Know-how-Lizenzvertragsrecht
- VII. Arbeitnehmererfindungsrecht
- VIII. Markenrecht
- IX. Urheber- und Verlagsrecht
- X. Werbe- und Wettbewerbsrecht
- XI. Sport- und Sendungssponsoring

Band 4: Wirtschaftsrecht III

(Englischsprachige Formulare mit deutschen Anmerkungen)

8. Auflage

- I. Vertragsvorbereitende und -begleitende Maßnahmen
- II. Schiedsklauseln
- III. Vertriebsverträge
- IV. Wichtige Dokumentationsbestandteile beim Unternehmenskauf
- V. Lieferverträge
- VI. Internationales Industrianlagengeschäft
- VII. Internationale Bankgeschäfte
- VIII. See- und Luftfrachtrecht
- IX. Lizenz- und Know-how-Verträge
- X. Compliance

Band 5: Bürgerliches Recht I

7. Auflage

- I. Grundstückskaufverträge
- II. Mietrecht
- III. Dienstleistungs-, Werk- und Lieferverträge; Versandhandel
- IV. Dienst- und Arbeitsvertragsrecht

Band 6: Bürgerliches Recht II

7. Auflage

- V. Zuwendungsverträge
- VI. Erbbaurechtsverträge
- VII. Wohnungseigentum
- VIII. Sachenrechtliche Verträge und Erklärungen, Vollmachten
- IX. Eheverträge, Scheidungsvereinbarungen
- X. Annahme als Kind
- XI. Formelle Gestaltung der Verfügung von Todes wegen
- XII. Testamente, Erbverträge
- XIII. Erbrechtliche Unternehmensnachfolge
- XIV. Nachfolgeregelungen im Internationalen Bereich
- XV. Nichtrechtsfähige/Unselbständige Stiftung
- XVI. Erb- und Pflichtteilsverzicht
- XVII. Erbauseinandersetzung
- XVIII. Erbschafts Kauf

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	V
Verzeichnis der Bearbeiter	XV
Abkürzungs- und Literaturverzeichnis	XVII

I. Vertragsvorbereitende/-begleitende Maßnahmen

1. Letter of Intent	1
2. Non-Disclosure Agreement	17
3. Legal Opinion	31
4. Affidavit	47
5. Engagement Letter	53
6. Agreement on Professional Fees and Expenses	64
7. Liability Agreement	86

1. Schiedsvereinbarung	93
2. ICC Standardschiedsklausel	98
3. DIS Standardschiedsklausel	101
4. Wiener Standardschiedsklausell	103
5. Schweizer Standardschiedsklausel	105
6. LCIA Standardschiedsklausel	107
7. Stockholmer Standardschiedsklausel	109

III. Vertriebsverträge

1. Agency Contract	113
2. Distributor Agreement	142
3. Consignment Stock Agreement	163
4. International Master Franchise Agreement	197

IV. Wichtige Dokumentationsbestandteile beim Unternehmenskauf

1. Indicative Offer	335
Vorbemerkung zu IV. 2–4: Kaufpreisbestimmungen	349
2. Festkaufpreis	350
3. Anpassung auf Basis von Nettofinanzverbindlichkeiten und Nettoumlaufvermögen	357
4. Variabler Kaufpreis	376
5. Material Adverse Change (MAC) Clause	381
6. Allgemeine Garantiebestimmungen	389
7. Bilanzgarantie	393
8. Rechtstreueerklärung	398

Inhaltsverzeichnis

9. Rechtsfolgen einer Garantieverletzung	401
10. Freistellungsvereinbarung für erkannte Schäden bzw. Schadensanlagen	412
11. Closing Memorandum	415

V. Lieferverträge

1. Export Contract (Exportvertrag Maschine)	423
2. Sales agreement pursuant to the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods	496

Qualitätssicherung und AGB

3. Quality Assurance Contract	511
4. Standard Terms and Conditions for the Sale of Goods (Export)	569
5. Standard Terms and Conditions for the Purchase of Goods (Import)	648

VI. Internationales Industriebaugeschäft

1. FIDIC: Conditions of Contract for Construction for Building and Engineering Works designed by the Employer	675
2. FIDIC: Conditions of Subcontract for Construction for Building and Engineering Works designed by the Employer	772
3. Agreement for External Consortium with Consortium Leader	818
4. ICC Dispute Boards Clauses	849

VII. Internationale Bankgeschäfte

1. Irrevocable Documentary Credit	857
2. Tender Guarantee	872
3. Advance Payment Guarantee	887
4. Performance Guarantee	891
5. Warranty Guarantee	895
6. Retention money guarantee	898
7. Master Agreement for Derivatives Transactions	901
8. Non Recourse Financing Contract	917
9. Agreement for Special-Purpose Commercial Loans	937
10. Letter of Credit Application	978
11. Antrag auf DOCDEX-Entscheidung/Application for DOCDEX Decision	992

VIII. See- und Luftfrachtrecht

1. Timecharter-NYPE 1946/2015	1003
2. BIMCO Liner Bill of Lading	1067
3. Reisefrachtvertrag (Gencon-Charter)	1085
Anhang Formular Congenbill 2016	1215
4. Air Waybill	1217

IX. Lizenz- und Know-how-Verträge

1. Patent and Know-How License Agreement	1225
2. Patent License Agreement	1270
3. Know-How Licensing Agreement	1283
4. Trademark License Agreement	1304
5. License Agreement (im Konzern)	1321

X. Compliance

Compliance Due Diligance

1. M&A Compliance Due Diligence Checklist	1343
2. Third Party Approval Form	1366

Compliance-Klauseln

3. Consultant Agreement	1377
4. Job Description Form	1394
Sachverzeichnis	1407

Verzeichnis der Bearbeiter

Dr. Joachim F. Bartels	VIII.3 See- und Luftfrachtrecht
Prof. Dr. Christoph Graf v. Bernstorff	V.4, V.5 Lieferverträge
Daja H. Böhlhoff	VIII.1, VIII.2 See- und Luftfrachtrecht (mit Prof. Dr. Lutz Weipert)
Prof. Dr. Peter Chrocziel	I.2 Vertragsvorbereitende und -begleitende Maßnahmen IX.1–5 Lizenz- und Know-how-Verträge
Prof. Dr. Hervé Edelmann	VII.7, VII.8 Internationale Bankgeschäfte (mit Ralf Kuch)
Prof. Dr. Dietmar Ehrlich	VII.9 Internationale Bankgeschäfte
Dr. Christoph Kleyensteuber	VIII.4 See- und Luftfrachtrecht
Dr. Susanne Kratzsch	VI.1–4 Internationales Industrianlagen- geschäft
Ralf Kuch	VII.7, VII.8 Internationale Bankgeschäfte (mit Prof. Dr. Hervé Edelmann)
Prof. Dr. Burghard Piltz	V.1 Internationale Kauf- und Lieferverträge
Dr. Michael Reiling	III.4 Vertriebsverträge
Dr. Markus S. Rieder	I.5–7 Vertragsvorbereitende und -begleitende Maßnahmen IV.1–11 Wichtige Dokumentationsbestandteile beim Unternehmenskauf X.1–4 Compliance
Prof. Dr. Dr. h. c. Rolf A. Schütze	II.1–7 Schiedsklauseln VII.1–6 Internationale Bankgeschäfte
Prof. Dr. Franz-Jörg Semler	V.2 Internationale Kauf- und Lieferverträge
Prof. Dr. Roderich C. Thümmel	I.1, I.3, I.4 Vertragsvorbereitende und -begleitende Maßnahmen III.3 Vertriebsverträge
Klaus Vorpeil	VII.10, VII.11 Internationale Bankgeschäfte
Prof. Dr. Lutz Weipert	VIII.2 See- und Luftfrachtrecht (mit Daja H. Böhlhoff)
Prof. Dr. Friedrich Graf v. Westphalen	III.1, III.2 Vertriebsverträge V.3 Lieferverträge