## Inhaltsübersicht

Vorwort		5
Verzeichnis d	er Abkürzungen und der abgekürzt zitierten Literatur	27
1. Kapitel:	Einführung und Grundlagen (T. Mäger)	39
2. Kapitel:	Kartellrechtscompliance (B. Kasten)	81
3. Kapitel:	Horizontale Vereinbarungen (S. Gehring)	143
4. Kapitel:	Vertikale Vereinbarungen (S. Mäger)	173
5. Kapitel:	Vereinbarungen betreffend gewerbliche Schutzrechte und F&E (S. Gehring)	234
6. Kapitel:	Verhaltenskontrolle bei marktbeherrschenden Unternehmen (M. Wirtz)	283
7. Kapitel:	Konzerninterne Wettbewerbsbeschränkungen (T. Mäger)	324
8. Kapitel:	Fusionskontrolle (T. Mäger)	333
9. Kapitel:	Gemeinschaftsunternehmen (T. Mäger)	420
10. Kapitel:	Einzelne Sektoren/Branchen (J. Bartmann, T. Mäger)	443
11. Kapitel:	Zivilrechtliche Sanktionen bei Kartellverstößen (A. Johanns, T. Mäger, P. Fort)	500
12. Kapitel:	Behörden, Verfahren, Rechtsschutz (A. Johanns)	525
Stichwortverz	eichnis	599



## Inhalt

Vo	rwort	5
Ve	rzeichnis der Abkürzungen und der abgekürzt zitierten Literatur	27
	1. Kapitel:	
	Einführung und Grundlagen	
A.	Regelungszweck des Kartellrechts	40
В.	Überblick über die Rechtsquellen des europäischen Kartellrechts	41
C.	Neue Terminologie	43
D.	Geltungsbereich des europäischen Kartellrechts	44
	I. Persönlicher Geltungsbereich II. Sachlicher Geltungsbereich III. Räumlicher Geltungsbereich 1. Allgemein 2. Extraterritoriale Anwendung des europäischen Kartellrechts 3. Fusionskontrolle	44 45 45 45 46 46
E.	Durchsetzung des europäischen Kartellrechts	47
	I. Hintergrund der Reform 2004  II. Prinzip der Legalausnahme (Rechtslage seit 1. Mai 2004)  1. Allgemein  2. Rechtswirkungen der GVO im System der Legalausnahme  3. Praktische Aspekte	47 49 49 49 51
F.	Verhältnis des europäischen Kartellrechts zu anderen Rechtsordnungen	52
G	I. Verhältnis des europäischen Kartellrechts zum Kartellrecht der Mitgliedstaaten  1. Hintergrund der Reform 2004  2. Erweiterung des Vorrangs des Europäischen Kartellrechts (Rechtslage seit 1. Mai 2004)  a) Reichweite des erweiterten Vorrangs des europäischen Kartellrechts b) Bedeutung des Zwischenstaatlichkeitskriteriums und Gleichklang des deutschen Kartellrechts c) Ausnahme von der Vorrangregel bei einseitigen Maßnahmen d) Ausnahme von der Vorrangregel für Vorschriften mit abweichender Zielsetzung e) Fusionskontrolle f) Bußgeldverfahren  II. Verhältnis des europäischen Kartellrechts zum Kartellrecht von Drittstaaten .  Aufgreifschwelle des europäischen Kartellrechts	52 52 53 53 55 55 56 57 57
G.	Autgreitschweile des europaischen Karteilrechts (Zwischenstaatlichkeitskriterium)	58
	I. Handel zwischen Mitgliedstaaten II. Eignung zur Beeinträchtigung III. Spürbarkeit der Beeinträchtigung	58 58 59
Н.	Grundstruktur des "modernisierten" Kartellverbots des Art. 101 AEUV	
	(ex Art. 81 EG)  I. Art. 101 Abs. 1 AEUV  1. Vereinbarungen, Beschlüsse und abgestimmte Verhaltensweisen  2. Wettbewerbsbeschränkung  3. Spürbarkeit der Wettbewerbsbeschränkung	60 60 61 63

	II. Freistellungsvoraussetzungen des Art. 101 Abs. 3 AEUV
	1. GVO
	a) Kriterien des Art. 101 Abs. 3 AEUV
	aa) Effizienzgewinnebb) Beteiligung der Verbraucher
	cc) Unerlässlichkeit der Wettbewerbsbeschränkung
	dd) Kein Ausschluss des Wettbewerbs
	b) Beurteilungsspielraum der Unternehmen (Irrtumsprivileg)
	c) Rechtsfolge bei Fehleinschätzungen
	d) Sachverhaltsaufklärung und Beweislast
	e) Praktische Aspekte
I.	Reformvorhaben betreffend das Missbrauchsverbot des Art. 102 AEUV
	(ex Art. 82 EG)
J.	Abgrenzung des relevanten Marktes im Kartellrecht
J.	
	I. Marktanteil als Indikator für Marktmacht
	II. Abgrenzung des sachlich relevanten Marktes
	III. Abgrenzung des räumlich relevanten Marktes
	IV. Entwicklungstendenzen
	1. Alternative Modelle zur Marktabgrenzung
	2. Erforderlichkeit einer Marktabgrenzung
	3. Würdigung von Marktanteilen
K.	Der More Economic Approach
	2. Kapitel:
	Kartellrechtscompliance
Λ	Begriff und Funktionen der Kartellrechtscompliance
A.	
	I. Begriff
	II. Drei Grundfunktionen: Prävention, Kontrolle und Aufdeckung, Reaktion
	III. Professionalisierung der Kartellrechtscompliance
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements  I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements  I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung II. Rechtspflicht der Unternehmensleitung zu (Kartellrechts-)
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements  I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung  II. Rechtspflicht der Unternehmensleitung zu (Kartellrechts-)  Compliancemaßnahmen?
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements  I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung  II. Rechtspflicht der Unternehmensleitung zu (Kartellrechts-) Compliancemaßnahmen?
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements  I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung  II. Rechtspflicht der Unternehmensleitung zu (Kartellrechts-) Compliancemaßnahmen?
в.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements .   I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements .   I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung .   II. Rechtspflicht der Unternehmensleitung zu (Kartellrechts-) Compliancemaßnahmen?
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements  I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung  II. Rechtspflicht der Unternehmensleitung zu (Kartellrechts-) Compliancemaßnahmen?  III. Kartellrechtliche Risikofelder unternehmerischer Betätigung  1. Risikorelevante Tätigkeiten 2. Risikorelevante Personengruppen im Unternehmen 3. Risikorelevante Faktoren des Marktes und Wettbewerbsumfelds  IV. Arten kartellrechtlicher Risiken  1. Risiken für Unternehmen
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements .   I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung .   II. Rechtspflicht der Unternehmensleitung zu (Kartellrechts-) Compliancemaßnahmen?
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements  I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung  II. Rechtspflicht der Unternehmensleitung zu (Kartellrechts-)  Compliancemaßnahmen?  III. Kartellrechtliche Risikofelder unternehmerischer Betätigung  1. Risikorelevante Tätigkeiten  2. Risikorelevante Personengruppen im Unternehmen  3. Risikorelevante Faktoren des Marktes und Wettbewerbsumfelds  IV. Arten kartellrechtlicher Risiken  1. Risiken für Unternehmen  a) Hohe Bußgelder  b) Abstellungsentscheidung im Verwaltungsverfahren und fusionskontrollrechtliche Entflechtung
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements  I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung  II. Rechtspflicht der Unternehmensleitung zu (Kartellrechts-)  Compliancemaßnahmen?  III. Kartellrechtliche Risikofelder unternehmerischer Betätigung  1. Risikorelevante Tätigkeiten  2. Risikorelevante Personengruppen im Unternehmen  3. Risikorelevante Faktoren des Marktes und Wettbewerbsumfelds  IV. Arten kartellrechtlicher Risiken  1. Risiken für Unternehmen  a) Hohe Bußgelder  b) Abstellungsentscheidung im Verwaltungsverfahren und fusionskontrollrechtliche Entflechtung  c) Zivilrechtliche Unwirksamkeit
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements  I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung  II. Rechtspflicht der Unternehmensleitung zu (Kartellrechts-)  Compliancemaßnahmen?  III. Kartellrechtliche Risikofelder unternehmerischer Betätigung  1. Risikorelevante Tätigkeiten  2. Risikorelevante Personengruppen im Unternehmen  3. Risikorelevante Faktoren des Marktes und Wettbewerbsumfelds  IV. Arten kartellrechtlicher Risiken  1. Risiken für Unternehmen  a) Hohe Bußgelder  b) Abstellungsentscheidung im Verwaltungsverfahren und fusionskontrollrechtliche Entflechtung  c) Zivilrechtliche Unwirksamkeit  d) Schadensersatz und Unterlassung
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements  I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung  II. Rechtspflicht der Unternehmensleitung zu (Kartellrechts-)  Compliancemaßnahmen?  III. Kartellrechtliche Risikofelder unternehmerischer Betätigung  1. Risikorelevante Tätigkeiten  2. Risikorelevante Personengruppen im Unternehmen  3. Risikorelevante Faktoren des Marktes und Wettbewerbsumfelds  IV. Arten kartellrechtlicher Risiken  1. Risiken für Unternehmen  a) Hohe Bußgelder  b) Abstellungsentscheidung im Verwaltungsverfahren und fusionskontrollrechtliche Entflechtung  c) Zivilrechtliche Unwirksamkeit  d) Schadensersatz und Unterlassung  e) Vergabe- und gewerberechtliche Sanktionen
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements  I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung  II. Rechtspflicht der Unternehmensleitung zu (Kartellrechts-)  Compliancemaßnahmen?  III. Kartellrechtliche Risikofelder unternehmerischer Betätigung  1. Risikorelevante Tätigkeiten  2. Risikorelevante Personengruppen im Unternehmen  3. Risikorelevante Faktoren des Marktes und Wettbewerbsumfelds  IV. Arten kartellrechtlicher Risiken  1. Risiken für Unternehmen  a) Hohe Bußgelder  b) Abstellungsentscheidung im Verwaltungsverfahren und fusionskontrollrechtliche Entflechtung  c) Zivilrechtliche Unwirksamkeit  d) Schadensersatz und Unterlassung  e) Vergabe- und gewerberechtliche Sanktionen  f) Opportunitätskosten
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements  I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung  II. Rechtspflicht der Unternehmensleitung zu (Kartellrechts-)  Compliancemaßnahmen?  III. Kartellrechtliche Risikofelder unternehmerischer Betätigung  1. Risikorelevante Tätigkeiten  2. Risikorelevante Personengruppen im Unternehmen  3. Risikorelevante Faktoren des Marktes und Wettbewerbsumfelds  IV. Arten kartellrechtlicher Risiken  1. Risiken für Unternehmen  a) Hohe Bußgelder  b) Abstellungsentscheidung im Verwaltungsverfahren und fusionskontrollrechtliche Entflechtung  c) Zivilrechtliche Unwirksamkeit  d) Schadensersatz und Unterlassung  e) Vergabe- und gewerberechtliche Sanktionen  f) Opportunitätskosten  g) Reputationsschaden
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements  I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung  II. Rechtspflicht der Unternehmensleitung zu (Kartellrechts-)  Compliancemaßnahmen?  III. Kartellrechtliche Risikofelder unternehmerischer Betätigung  1. Risikorelevante Tätigkeiten  2. Risikorelevante Personengruppen im Unternehmen  3. Risikorelevante Faktoren des Marktes und Wettbewerbsumfelds  IV. Arten kartellrechtlicher Risiken  1. Risiken für Unternehmen  a) Hohe Bußgelder  b) Abstellungsentscheidung im Verwaltungsverfahren und fusionskontrollrechtliche Entflechtung  c) Zivilrechtliche Unwirksamkeit  d) Schadensersatz und Unterlassung  e) Vergabe- und gewerberechtliche Sanktionen  f) Opportunitätskosten  g) Reputationsschaden  2. Risiken für Unternehmensleitung und andere natürliche Personen
В.	Kartellrechtscompliance als Bestandteil unternehmerischen Risikomanagements  I. Risikomanagement und -controlling als Aufgabe der Unternehmensleitung  II. Rechtspflicht der Unternehmensleitung zu (Kartellrechts-)  Compliancemaßnahmen?  III. Kartellrechtliche Risikofelder unternehmerischer Betätigung  1. Risikorelevante Tätigkeiten  2. Risikorelevante Personengruppen im Unternehmen  3. Risikorelevante Faktoren des Marktes und Wettbewerbsumfelds  IV. Arten kartellrechtlicher Risiken  1. Risiken für Unternehmen  a) Hohe Bußgelder  b) Abstellungsentscheidung im Verwaltungsverfahren und fusionskontrollrechtliche Entflechtung  c) Zivilrechtliche Unwirksamkeit  d) Schadensersatz und Unterlassung  e) Vergabe- und gewerberechtliche Sanktionen  f) Opportunitätskosten  g) Reputationsschaden

		d) Strafrechtliche Sanktionen gegen natürliche Personen	95
C.	Ausges	staltung von Maßnahmen der Kartellrechtscompliance	96
	I. Re	echtliche Anforderungen an die drei Grundfunktionen (Prävention, Kontrolle	96
	II. Aı	nd Aufdeckung, Reaktion)usgangspunkt: Ermittlung und Steuerung des kartellrechtlichen	
		sikoprofils	100
	1.		101
		a) Allgemeiner Risikoindikator "Kartellhistorie"	101 102
		b) Risikoindikatoren für Hardcore-Kartellabsprachen	102
		c) Risikoindikatoren für Marktmachtmissbrauchd) Risikoindikatoren hinsichtlich sonstiger Beschränkungen	103
		e) Risikoindikatoren hinsichtlich M&A und Joint Ventures	105
	2.		103
	3.		107
		rganisation der Kartellrechtscompliance	107
	1.		107
		middle"	107
	2.		109
		a) Grundmodelle	109
		b) Konkrete Ausgestaltung	110
	3.	Nachhaltigkeit: Regelmäßige Überprüfung und Verbesserung	111
		egenstand von Kartellrechtscompliance-Maßnahmen	112
	1.	Prävention ("prevent")	112
		a) Ausrichtung aller präventiven Maßnahmen am "Null-Toleranz"-	
		Prinzip	112
		b) Adressatenkreis für präventive Maßnahmen	112
		c) Kartellrechtliche Beratungsangebote	113
		d) Schriftliche Information der Mitarbeiter	114
		aa) Mission Statement	114
		bb) Mitarbeiter-Handbuch ("Antitrust Compliance Guide")	115
		cc) Unternehmensrichtlinien, kartellrechtliche Hinweise, Merkblätter,	
		Rundschreiben, Flyer und FAQs	116
		dd) Handlungsanweisungen für Durchsuchungen	117
		("Dawn Raid Manual")	117
		e) Schulungen	120
		f) Organisatorische Präventivmaßnahmen, insbesondere Vergütungs- und	122
		Anreizsysteme	122 123
	2	g) Collective Action	123
	۷.	a) Überwachung der Kartellrechtscompliance im täglichen	123
		Geschäftsverkehr	123
		b) Periodische Risikoanalysen	123
		c) Hinweisgebersysteme: Whistleblower Hotline und Ombudsman	124
		d) Interne Untersuchungen: Audits (einschließlich Mock Dawn Raids)	125
		aa) Gegenstand und Zweck	125
		bb) Leitung	127
		cc) Untersuchungsgegenstand und Ablaufplan	127
		dd) Sonderform "Mock Dawn Raid"	128
		ee) Interne Amnestieprogramme	129
	3.	Reaktion ("respond")	130
	٠.	a) Abstellen von Zuwiderhandlungen	130
		b) Gezielte Schulungsmaßnahmen	130
		c) Strategiebestimmung: Kronzeugenanträge, Verteidigung, Vergleiche	
		("Settlements")	130

			Disziplinarmaßnahmen und andere Sanktionenortlaufende Verbesserung der Kartellrechtscompliance	131 131
D	Berück	•	gung der Kartellrechtscompliance bei Verhängung und Bemessung von	131
υ.				132
			chtigungsfähigkeit de lege lata	132
	1. 1.		rängung von Bußgeldern	132
			U-kartellrechtliche Zurechnung	132
			Aurechnung nach deutschem Ordnungswidrigkeitenrecht	133
	2.		essung von Bußgeldern	133
			ußgelder der Kommission	133
			a) Rechtlicher Rahmen	133
			b) Kommissions- und Gerichtspraxis	134
			ebußung durch das Bundeskartellamt	136
	II. Re		liskussion de lege ferenda	137
	1.		tungswidersprüche und falsche Anreize	137
	2.		ntsvergleich	138
	3.	Kein	e überzeugenden Einwände gegen eine bußgeldrechtliche	
			cksichtigung	141
	4.	Aust	olick	142
			3. Kapitel:	
			Horizontale Vereinbarungen	
٨	l'ibashi	ale		143
n.				
			tale Vereinbarungen	143
			barkeit von Art. 101 AEUV auf horizontale Vereinbarungen	144
			freistellungsverordnungen	145
В.	Einzelf	agen.		146
	I. Ke	rnbesc	chränkungen	146
	1.		orachen über Preise und Geschäftsbedingungen	146
	2.		ktaufteilungen, Submissionsabsprachen	147
	3.		chränkung oder Kontrolle der Erzeugung, des Absatzes, der	
			nischen Entwicklung oder der Investition	148
	II. Ho		tale Kooperationen	149
	1.	Info	rmationsaustausch	150
		a) B	ezweckte oder bewirkte Wettbewerbsbeschränkung	150
		b) W	Vettbewerbsbeschränkende Auswirkungen	151
		c) B	esondere Formen des Informationsaustauschs: Benchmarking und	
			nternet-Marktplätze	153
	2.	Prod	uktions- und Spezialisierungsvereinbarungen	154
		a) T	ypen von Produktionsvereinbarungen	154
			a) Gemeinsame Produktion	155
		b	b) Einseitige und gegenseitige Spezialisierungsvereinbarungen	155
			c) Zulieferverträge zur Produktionsausweitung	156
			Vettbewerbsbeschränkungen in Produktionsvereinbarungen	156
			reistellung von Produktionsvereinbarungen	157
			a) Spezialisierungs-GVO	157
		b	b) Freistellung nach Art. 101 Abs. 3 AEUV außerhalb der	
		_	Spezialisierungs-GVO	159
	3.	Gem	einsamer Einkauf	161
		a) W	Vettbewerbliche Relevanz von Einkaufsgemeinschaften	162
		b) F	reistellung von Einkaufsgemeinschaften	163
		c) Ir	nsbesondere: B2B-Plattformen	164
		d) Ir	sbesondere: Bietergemeinschaften	164

	4.	Kooperation beim Verkauf	165
		a) Wettbewerbsbeschränkende Vermarktungsgemeinschaften	165
		b) Freistellung von wettbewerbsbeschränkenden	
		Vermarktungsgemeinschaften	166
		aa) "Nackte" Vermarktungsvereinbarungen (einschließlich der	
		Festsetzung der Verkaufspreise)	166
		bb) Vereinbarungen über andere Vertriebsfunktionen ohne Festsetzung	
		der Verkaufspreise	166
		gemeinsamer Forschung und Entwicklung	166
		c) Kooperation in der Werbung	167
	5.	Kooperation im Hinblick auf Normen	167
	٠.	a) Vereinbarungen über Normen	167
		b) Vereinbarungen über Standardbedingungen	169
	6.	Arbeitsgemeinschaften	169
	7.	Strukturkrisenkartelle	170
_	n 1		
C.		folgen	172
		vilrechtliche Folgen	172
	1.	Nichtigkeit gemäß Art. 101 Abs. 2 AEUV	172
	2.	Schadensersatz, Unterlassung	172
		ıßgeld/Strafen	172
	III. Ve	erwaltungsverfahren	172
		4. Kapitel:	
		Vertikale Vereinbarungen	
		Ţ.	
A.	Uberbl	lick	174
	I. De	efinition und Einordnung	174
	II. An	wendbarkeit von Art. 101 Abs. 1 AEUV auf vertikale Vereinbarungen	176
	1.	Grundsatz	176
	2.	Ausnahmen	176
	3.	Vereinbarungen mit Unternehmen in oder betreffend Drittstaaten	178
	III. Gr	uppenfreistellungsverordnungen	178
	1.	Vertikal-GVO	178
		a) Geschützter Bereich	179
		aa) Marktanteilsobergrenze	179
		bb) Vertriebsverträge zwischen Wettbewerbern	185
		cc) Vertriebsverträge mit Einkaufskooperationen	186
		dd) Vereinbarungen über geistiges Eigentum	186
		ee) Verhältnis zu anderen GVO	187
		b) Normstruktur	189
		aa) Schirmfreistellung	189
		bb) Geltungsdauer, Übergangsfrist	189
		cc) Typologie von Beschränkungen	189
		dd) Entzug des Rechtsvorteils	192
		c) Praktische Prüfungsreihenfolge	193
		d) Beurteilung von Vereinbarungen außerhalb des von der Vertikal-GVO	
		geschützten Bereiches	193
	2.	Kfz-GVO	195
R	Finzelf	Tagen	195
٠,		onzerninterne Vereinbarungen	195
		ereinbarungen zur Absicherung der Einführung neuer Produkte oder des	1/3
		ntritts in neue Märkte	195
		MILLE 200 AND ATAMAMAN CONTINITATION CONTINI	1/3

III. Vereinbarungen mit Handelsvertretern, Kommissionären,	
Kommissionsagenten	196
1. Beschränkungen hinsichtlich der Geschäftsabschlüsse mit Dritten	
2. Beschränkungen hinsichtlich des internen Auftragsverhältnisses	198
IV. Vereinbarungen in Franchiseverträgen	
V. Vereinbarungen mit Zulieferern	
VI. Vereinbarungen mit Subunternehmern	
VII. Vereinbarungen mit Eigenhändlern (Vertragshändlern)	202
1. Alleinbezugsverpflichtung	202
a) Grundsätze	202
b) Wertung der Vertikal-GVO	203
c) Beurteilung bei marktbeherrschenden Lieferanten	204
d) Einzelfragen	
2. Englische Klausel	
3. Wettbewerbsverbote	
a) Grundsätze	207
b) Wettbewerbsverbote zu Lasten des Lieferanten	
c) Nachvertragliche Wettbewerbsverbote	
d) Wettbewerbsverbote in selektiven Vertriebssystemen	
4. Alleinvertrieb	
a) Grundsätze	
b) Verbot des aktiven Verkaufs	209
c) Exklusive Zuweisung anderer Händler	
d) Selbstvorbehalt des Lieferanten	
e) Informationsübermittlung an Lieferanten f) Außerhalb der Vertikal-GVO	
5. Alleinbelieferung	
6. Exportverbote	
7. Selektiver Vertrieb	
8. Internetvertrieb	
a) Grundsätze	
b) Alleinvertrieb	
c) Selektiver Vertrieb	217
9. Preis- und Konditionenbindung	218
a) Preis- und Konditionenbindung der zweiten Hand	
b) Unverbindliche Preisempfehlungen	
c) Höchstpreisbindungen	220
d) Hub & spoke	220
e) Ausnahmefälle einer Einzelfreistellung	220
f) Meistbegünstigungsklauseln	221
10. Vorauszahlungen für den Zugang zu einem Vertriebssystem	221
11. Produktgruppenmanagement-Vereinbarungen	
12. Sprunglieferungsverbote des Großhändlers	222
13. Verbot, Unterhändler einzusetzen	
14. Verbote in Lieferverträgen betreffend Bestand- und Ersatzteile	
a) Lieferung von Bestandteilen	
b) Lieferung von Ersatzteilen	
15. Forschungs- und Entwicklungs-, Herstellungsverbote	223
16. Verwendungsbeschränkungen	223
17. Dualdistribution	
VIII. Besondere Branchen	
1. Kfz-Vertrieb	
a) Grundsätze und Regelungsstruktur	
a) Grunusatze unu Regenungsstruktur	223
b) Verkauf von Neuwagen	226
221 NT7-L-VII /III/	/ /h

		bb) Vertikal-GVO
	c)	Kundendienst (Anschlussmärkte)
		aa) Grundsätze
		bb) Markanteilsobergrenzen
		cc) Schwarze Klauseln gemäß Art. 4 Vertikal-GVO
		dd) Schwarze Klauseln gemäß Art. 5 Kfz-GVO
		ee) Wettbewerbsverbote
		ff) Rechtsfolgen
		gg) Außerhalb der Kfz-GVO
		erlagserzeugnisse
		erlieferungsverträge
C.	Rechtsfolg	en
		5. Kapitel:
		Vereinbarungen betreffend gewerbliche Schutzrechte und F&E
A.		ingen über gewerbliche Schutzrechte
		lick
		pen gewerblicher Schutzrechte
		Patente
		Gebrauchsmuster
	<u>.</u> .	Geschmacksmuster
	d)	Topographien von Halbleitererzeugnissen
	e)	Sortenschutzrechte
	f)	Know-how
	g)	Urheberrechte und verwandte Schutzrechte
	,	Marken
		nwendbarkeit von Art. 101, 102 AEUV auf Vereinbarungen über
		werbliche Schutzrechte
	3. Gi	ruppenfreistellungsverordnungen
	a)	Von der TT-GVO geschützter Bereich
		aa) Begriff der TT-Vereinbarung
		bb) Abhängigkeit von Marktanteilsschwellen
		cc) Beurteilung von Vereinbarungen außerhalb des von der TT-GVO
		geschützten Bereichs
	b)	Normstruktur
		aa) Allgemeine Voraussetzungen der Schirmfreistellung, Laufzeit,
		Art. 2 TT-GVO
		bb) Kernbeschränkungen, Art. 4 TT-GVO
		cc) Nicht freigestellte Beschränkungen, Art. 5 TT-GVO
		dd) Entzug des Rechtsvorteils, Art. 6 TT-GVO
		ee) Nichtanwendbarkeit der TT-GVO, Art. 7 TT-GVO
	c)	Verhältnis zu anderen Gruppenfreistellungsverordnungen
	II. Einzel	fragen
	1. Li	zenzvereinbarungen über Patente, Know-how, Software
		Preisbindung
	,	aa) Zwischen Wettbewerbern
		bb) Zwischen Nicht-Wettbewerbern
	b)	Outputbeschränkungen
	-1	aa) Zwischen Wettbewerbern
		bb) Zwischen Nicht-Wettbewerbern
	دا	Exklusivlizenzen
	•,	aa) Zwischen Wettbewerbern
		bb) Zwischen Nicht-Wettbewerbern
	٨١	Alleinlizenzen
	u,	4 311-11111-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1

			aa) Zwischen Wettbewerbern	251
			bb) Zwischen Nicht-Wettbewerbern	251
		e)	Nutzungsbeschränkungen ("Field-of-use"-Klauseln)	251
			aa) Zwischen Wettbewerbern	251
			bb) Zwischen Nicht-Wettbewerbern	253
		f)	Verkaufsbeschränkungen	253
			aa) Zwischen Wettbewerbern	253
			bb) Zwischen Nicht-Wettbewerbern	254
		g)	Beschränkungen auf den Eigenbedarf	255
			Verpflichtung des Lizenznehmers, die mit der lizenzierten Technologie	
			hergestellten Produkte nur für einen Kunden zu produzieren	255
		i)	Dem Lizenznehmer auferlegte Beschränkungen, seine eigene	
		•	Technologie nutzen zu können	255
			aa) Zwischen Wettbewerbern	255
			bb) Zwischen Nicht-Wettbewerbern	255
		i)	Beschränkung von Forschungs- und Entwicklungsarbeiten	256
		,,	aa) Zwischen Wettbewerbern	256
			bb) Zwischen Nicht-Wettbewerbern	256
		k)	Pflichten zur Einräumung von Rechten an Verbesserungen des	
		,	Lizenzgegenstandes	256
		1)	Nichtangriffsabreden	256
		,	Unterlizenzierungs- und Lizenzübertragungsverbot	257
			Geheimhaltungspflichten	257
			Lizenzgebühren	257
			Mitwirkungspflichten bei der Durchsetzung der lizenzierten Rechte	258
			Nachvertragliche Nutzungsverbote	258
		r)	Pflicht zur Anbringung von Lizenzvermerken, Markennamen	258
		s)	Qualitätsvorschriften und Bezugspflichten	258
		t)	Meistbegünstigungsverpflichtungen	259
		,	Längstlaufklauseln	259
			Koppelungs- und Paketvereinbarungen	259
		237)	Wettbewerbsverbote	260
			Anspruchsregelungs- und Anspruchsverzichtsvereinbarungen	260
			Technologiepools	261
	2		zenzvereinbarungen über Urheberrechte	261
	۷.		Gebietsbeschränkungen	262
			Exklusivlizenzen	263
			Sonstige wettbewerbsbeschränkende Vereinbarungen	263
			Verwertungsgesellschaften	264
	3.		zenzvereinbarungen über Marken	265
	٥.		Gebietsbeschränkungen	265
			Exklusivlizenzen	267
			Beschaffenheits- und Qualitätsvereinbarungen	267
			Lizenzvermerke	267
			Absatzpflichten	267
		f)		268
			Nichtangriffsabreden	268
			Abgrenzungsverträge	269
	4	11) 17a	ereinbarungen über gewerbliche Schutzrechte und	207
	т.		nternehmenszusammenschlüsse	270
	III Da		sfolgen	270
В.			ingen über Forschung und Entwicklung	271
	I. Üł	erb.	lick	271
	1.	Gr	rundsätze	271

2. Gruppenfreistellungsverordnungen	272
a) Von der F&E-GVO geschützter Bereich	272
b) Freistellungsvoraussetzungen, Art. 3 F&E-GVO	273
c) Marktanteilsschwelle, Freistellungsdauer, Art. 4 F&E-GVO	274
d) Kernbeschränkungen, Art. 5 F&E-GVO	275
e) Nicht freigestellte Beschränkungen, Art. 6 F&E-GVO	275
f) Verhältnis zu anderen Gruppenfreistellungsverordnungen	276
3. Nicht von der F&E-GVO erfasste Vereinbarungen	276
II. Einzelfragen	277
Beschränkungen der Handlungsfreiheit im Bereich F&E	277
Produktionsbeschränkungen	278
Absatzbeschränkungen	278
a) Festsetzung von Preisen	278
b) Aufstellung von Verkaufszielen	278
c) Gebiets- und Kundenkreisbeschränkungen	278
d) Wettbewerbsverbote	279
4. Verbot der Lizenzvergabe an Dritte	279
~	280
5. Verhinderung von Parallelimporten	
6. Nichtangriffsabreden	280
7. Nutzungsbeschränkungen (Field-of-Use-Klauseln)	281
8. Sonstige Nebenabreden	281
9. Out-Sourcing von Forschungsaktivitäten	282
III. Rechtsfolgen	282
6. Kapitel:	
Verhaltenskontrolle bei marktbeherrschenden Unternehmen	
A. Überblick	284
B. Marktbeherrschende Unternehmen	285
	285
I. Begriff des Unternehmens	285
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung	285 286
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung	285 286 286
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung 1. Begriff der Marktbeherrschung	285 286 286 286
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung 1. Begriff der Marktbeherrschung 2. Bestimmung von Marktmacht	285 286 286 286 287
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien	285 286 286 286 287 287
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung 1. Begriff der Marktbeherrschung 2. Bestimmung von Marktmacht a) Marktbezogene Kriterien aa) Monopole oder Quasimonopole	285 286 286 286 287 287 287
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien  aa) Monopole oder Quasimonopole  bb) Marktanteile	285 286 286 286 287 287 287 287
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien  aa) Monopole oder Quasimonopole  bb) Marktanteile  cc) Marktzutrittsschranken	285 286 286 287 287 287 287 287
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien  aa) Monopole oder Quasimonopole  bb) Marktanteile  cc) Marktzutrittsschranken  b) Unternehmensbezogene Kriterien	285 286 286 287 287 287 287 288 288
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien  aa) Monopole oder Quasimonopole  bb) Marktanteile  cc) Marktzutrittsschranken  b) Unternehmensbezogene Kriterien  aa) Produktvielfalt	285 286 286 287 287 287 287 288 288
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien  aa) Monopole oder Quasimonopole  bb) Marktanteile  cc) Marktzutrittsschranken  b) Unternehmensbezogene Kriterien  aa) Produktvielfalt  bb) Vertikale Integration und Vertriebsstrukturen	285 286 286 287 287 287 287 288 288 288
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien  aa) Monopole oder Quasimonopole  bb) Marktanteile  cc) Marktzutrittsschranken  b) Unternehmensbezogene Kriterien  aa) Produktvielfalt  bb) Vertikale Integration und Vertriebsstrukturen  cc) Technischer Vorsprung und Produktinnovation	285 286 286 287 287 287 287 288 288 288 289
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien  aa) Monopole oder Quasimonopole  bb) Marktanteile  cc) Marktzutrittsschranken  b) Unternehmensbezogene Kriterien  aa) Produktvielfalt  bb) Vertikale Integration und Vertriebsstrukturen  cc) Technischer Vorsprung und Produktinnovation  dd) Wirtschafts- und Finanzmacht	285 286 286 287 287 287 287 288 288 288 289 289
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien  aa) Monopole oder Quasimonopole  bb) Marktanteile  cc) Marktzutrittsschranken  b) Unternehmensbezogene Kriterien  aa) Produktvielfalt  bb) Vertikale Integration und Vertriebsstrukturen  cc) Technischer Vorsprung und Produktinnovation  dd) Wirtschafts- und Finanzmacht  ee) Unentbehrlicher Handelspartner	285 286 286 287 287 287 287 288 288 288 289 289
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien  aa) Monopole oder Quasimonopole  bb) Marktanteile  cc) Marktzutrittsschranken  b) Unternehmensbezogene Kriterien  aa) Produktvielfalt  bb) Vertikale Integration und Vertriebsstrukturen  cc) Technischer Vorsprung und Produktinnovation  dd) Wirtschafts- und Finanzmacht  ee) Unentbehrlicher Handelspartner  c) Verhaltensbezogene Kriterien	285 286 286 287 287 287 287 288 288 289 289 289
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien  aa) Monopole oder Quasimonopole  bb) Marktanteile  cc) Marktzutrittsschranken  b) Unternehmensbezogene Kriterien  aa) Produktvielfalt  bb) Vertikale Integration und Vertriebsstrukturen  cc) Technischer Vorsprung und Produktinnovation  dd) Wirtschafts- und Finanzmacht  ee) Unentbehrlicher Handelspartner  c) Verhaltensbezogene Kriterien  3. Einzel- und Kollektivmarktbeherrschung	285 286 286 287 287 287 287 288 288 289 289 289 289
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien  aa) Monopole oder Quasimonopole  bb) Marktanteile  cc) Marktzutrittsschranken  b) Unternehmensbezogene Kriterien  aa) Produktvielfalt  bb) Vertikale Integration und Vertriebsstrukturen  cc) Technischer Vorsprung und Produktinnovation  dd) Wirtschafts- und Finanzmacht  ee) Unentbehrlicher Handelspartner  c) Verhaltensbezogene Kriterien  3. Einzel- und Kollektivmarktbeherrschung  4. Sonderfall der Marktmacht und Marktbeherrschung auf Abnehmerseite .	285 286 286 287 287 287 287 288 288 289 289 289
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien  aa) Monopole oder Quasimonopole  bb) Marktanteile  cc) Marktzutrittsschranken  b) Unternehmensbezogene Kriterien  aa) Produktvielfalt  bb) Vertikale Integration und Vertriebsstrukturen  cc) Technischer Vorsprung und Produktinnovation  dd) Wirtschafts- und Finanzmacht  ee) Unentbehrlicher Handelspartner  c) Verhaltensbezogene Kriterien  3. Einzel- und Kollektivmarktbeherrschung	285 286 286 287 287 287 287 288 288 289 289 289 289
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien  aa) Monopole oder Quasimonopole  bb) Marktanteile  cc) Marktzutrittsschranken  b) Unternehmensbezogene Kriterien  aa) Produktvielfalt  bb) Vertikale Integration und Vertriebsstrukturen  cc) Technischer Vorsprung und Produktinnovation  dd) Wirtschafts- und Finanzmacht  ee) Unentbehrlicher Handelspartner  c) Verhaltensbezogene Kriterien  3. Einzel- und Kollektivmarktbeherrschung  4. Sonderfall der Marktmacht und Marktbeherrschung auf Abnehmerseite .	285 286 286 287 287 287 287 288 288 289 289 289 289
I. Begriff des Unternehmens II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien  aa) Monopole oder Quasimonopole  bb) Marktanteile  cc) Marktzutrittsschranken  b) Unternehmensbezogene Kriterien  aa) Produktvielfalt  bb) Vertikale Integration und Vertriebsstrukturen  cc) Technischer Vorsprung und Produktinnovation  dd) Wirtschafts- und Finanzmacht  ee) Unentbehrlicher Handelspartner  c) Verhaltensbezogene Kriterien  3. Einzel- und Kollektivmarktbeherrschung  4. Sonderfall der Marktmacht und Marktbeherrschung auf Abnehmerseite .  IV. Beherrschung des Gemeinsamen Marktes oder eines wesentlichen Teils	285 286 286 287 287 287 287 288 288 289 289 289 289 290 291
II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien  aa) Monopole oder Quasimonopole  bb) Marktanteile  cc) Marktzutrittsschranken  b) Unternehmensbezogene Kriterien  aa) Produktvielfalt  bb) Vertikale Integration und Vertriebsstrukturen  cc) Technischer Vorsprung und Produktinnovation  dd) Wirtschafts- und Finanzmacht  ee) Unentbehrlicher Handelspartner  c) Verhaltensbezogene Kriterien  3. Einzel- und Kollektivmarktbeherrschung  4. Sonderfall der Marktmacht und Marktbeherrschung auf Abnehmerseite  IV. Beherrschung des Gemeinsamen Marktes oder eines wesentlichen Teils desselben  V. Beeinträchtigung des Handels zwischen den Mitgliedstaaten	285 286 286 287 287 287 288 288 289 289 289 291 291 291
II. Marktabgrenzung.  III. Marktbeherrschung.  1. Begriff der Marktbeherrschung.  2. Bestimmung von Marktmacht.  a) Marktbezogene Kriterien.  aa) Monopole oder Quasimonopole.  bb) Marktanteile.  cc) Marktzutrittsschranken.  b) Unternehmensbezogene Kriterien.  aa) Produktvielfalt.  bb) Vertikale Integration und Vertriebsstrukturen.  cc) Technischer Vorsprung und Produktinnovation.  dd) Wirtschafts- und Finanzmacht.  ee) Unentbehrlicher Handelspartner.  c) Verhaltensbezogene Kriterien.  3. Einzel- und Kollektivmarktbeherrschung.  4. Sonderfall der Marktmacht und Marktbeherrschung auf Abnehmerseite.  IV. Beherrschung des Gemeinsamen Marktes oder eines wesentlichen Teils desselben.  V. Beeinträchtigung des Handels zwischen den Mitgliedstaaten.  C. Missbräuchliche Ausnutzung einer marktbeherrschenden Stellung.	285 286 286 287 287 287 288 288 289 289 299 291 291 291 292
II. Marktabgrenzung III. Marktbeherrschung  1. Begriff der Marktbeherrschung  2. Bestimmung von Marktmacht  a) Marktbezogene Kriterien  aa) Monopole oder Quasimonopole  bb) Marktanteile  cc) Marktzutrittsschranken  b) Unternehmensbezogene Kriterien  aa) Produktvielfalt  bb) Vertikale Integration und Vertriebsstrukturen  cc) Technischer Vorsprung und Produktinnovation  dd) Wirtschafts- und Finanzmacht  ee) Unentbehrlicher Handelspartner  c) Verhaltensbezogene Kriterien  3. Einzel- und Kollektivmarktbeherrschung  4. Sonderfall der Marktmacht und Marktbeherrschung auf Abnehmerseite  IV. Beherrschung des Gemeinsamen Marktes oder eines wesentlichen Teils desselben  V. Beeinträchtigung des Handels zwischen den Mitgliedstaaten  C. Missbräuchliche Ausnutzung einer marktbeherrschenden Stellung  I. Begriff der missbräuchlichen Ausnutzung	285 286 286 287 287 287 287 288 288 289 289 299 291 291 291 292 293
II. Marktabgrenzung.  III. Marktbeherrschung.  1. Begriff der Marktbeherrschung.  2. Bestimmung von Marktmacht.  a) Marktbezogene Kriterien.  aa) Monopole oder Quasimonopole.  bb) Marktanteile.  cc) Marktzutrittsschranken.  b) Unternehmensbezogene Kriterien.  aa) Produktvielfalt.  bb) Vertikale Integration und Vertriebsstrukturen.  cc) Technischer Vorsprung und Produktinnovation.  dd) Wirtschafts- und Finanzmacht.  ee) Unentbehrlicher Handelspartner.  c) Verhaltensbezogene Kriterien.  3. Einzel- und Kollektivmarktbeherrschung.  4. Sonderfall der Marktmacht und Marktbeherrschung auf Abnehmerseite.  IV. Beherrschung des Gemeinsamen Marktes oder eines wesentlichen Teils desselben.  V. Beeinträchtigung des Handels zwischen den Mitgliedstaaten.  C. Missbräuchliche Ausnutzung einer marktbeherrschenden Stellung.	285 286 286 287 287 287 288 288 289 289 299 291 291 291 292

	IV. Prüfungsrahmen für die Beurteilung der Missbräuchlichkeit	294 297
	VI. Fallgruppen des Missbrauchs	299
	1. Beispielskatalog des Art. 102 Abs. 2 AEUV	299
	2. Generalklausel des Art. 102 Abs. 1 AEUV	299
	3. Typologie missbräuchlicher Verhaltensweisen	300
	a) Erzwingung unangemessener Preise und sonstiger	
	Geschäftsbedingungen	300
	b) Margin squeeze	301
	c) Predatory Pricing	302
	d) Diskriminierung von Handelspartnern (insbes. Preisdiskriminierung)	304
	e) Exklusivitätsvereinbarungen	305
	f) Vertriebs- und Verwendungsbindungen	306
	g) Rabattsysteme	307
	h) Kopplungsgeschäfte	309
	i) Einschränkung der Erzeugung, des Absatzes oder der technischen	
	Entwicklung zum Nachteil des Verbrauchers	311
	j) Verhinderung von Parallelhandel (Lieferverweigerung)	312
	k) Abbruch oder Nichtaufnahme von Vertragsbeziehungen	313
	l) Essential facilities doctrine	315
	m) Sonderbereich Immaterialgüterrechte	316
_		
υ.	Rechtsfolgen	321
	I. Zivilrecht	321
	II. Bußgeld	322
	III. Verwaltungsverfahren	323
	7 Wanted	
	7. Kapitel: Konzerninterne Wettbewerbsbeschränkungen	
	-	
A.	Konzernprivileg und Kartellverbot	324
	I. Ausgangspunkt	324
	II. Kriterien der wirtschaftlichen Einheit	325
	III. Sonderprobleme	328
	1. Gleichordnungskonzerne	328
	2. Gemeinschaftsunternehmen	330
R.	Konzernprivileg und Missbrauchsverbot	330
٠.	Monte in privileg and missional investories.	000
	8. Kapitel:	
	Fusionskontrolle	
Δ	Allgemein	334
	<del>-</del>	-
В.	Anwendungsbereich der FKVO (Aufgreifkriterien)	337
	I. Zusammenschlussbegriff	337
	1. Fusion	337
	2. Kontrollerwerb	337
	a) Erwerber der Kontrolle	338
	b) Gegenstand der Kontrolle	338
	c) Wirkung der Kontrolle: Bestimmender Einfluss	338
	d) Dauerhaftigkeit der strukturellen Veränderung	339
	e) Arten der Kontrolle	340
	aa) Alleinige Kontrolle	340
	bb) Gemeinsame Kontrolle	341
	f) Mittel der Kontrolle	342
	aa) Anteilserwerh	342

			bb) Unterfall: Erwerb von Optionen	3
			cc) Vermögenserwerb	3
			dd) Kontrollerwerb durch vertragliche Vereinbarungen	3
			ee) Kontrollerwerb in sonstiger Weise	3
		g)	• · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	3
		Ο,	Erweiterung des Tätigkeitsgebietes eines GU	3
		i)	Treuhand/Strohmannfälle	3
	3.	,	erbundene Erwerbsvorgänge	3
	٥.		Sonderregel des Art. 5 Abs. 2 UA 2 FKVO	3
			Allgemeine Grundsätze	3
	4.		usnahmetatbestände	3
	٦.		Bankenklausel	3
		,		
			Insolvenzklausel	3
			Beteiligungsgesellschaften	3
	** **		Militärische Klausel Art. 346 Abs. 1 lit. b) AEUV	3
			tzschwellen (unionsweite Bedeutung)	3
	1.		hwellenwerte	3
	2.		mittlung der beteiligten Unternehmen	3
	3.		mittlung des Umsatzes	3
		a)	Berechnung des Umsatzes	3
			aa) Allgemein	3
			bb) Sonderfälle	
			cc) Relevanter Zeitraum	
			dd) Geografische Zuordnung des Umsatzes	
		b)	Zurechnung des Umsatzes weiterer Unternehmen	3
C.	Abgrer	ızur	ng zu den nationalen Fusionskontrollregimen (Verweisungen)	3
	_		nein	3
		•	eisungen vor Anmeldung	3
	1.		erweisung an die Kommission (Art. 4 Abs. 5 FKVO)	3
	1.	a)		3
		,	Verfahren	3
		,	Praktische Aspekte (Zweckmäßigkeit)	3
	2			
	2.		erweisung an Mitgliedstaaten (Art. 4 Abs. 4 FKVO)	
			Voraussetzungen	3
			Verfahren	3
			Vorgaben an nationale Verfahren	3
		d)	Praktische Aspekte (Zweckmäßigkeit)	
	III. Ve	rwe	eisungen nach Anmeldung	
	1.		erweisung an die Kommission (Art. 22 FKVO)	
			Voraussetzungen	•
		b)	Antragsberechtigte Mitgliedstaaten	3
		c)		3
	2.	Ve	erweisung an Mitgliedstaaten (Art. 9 FKVO)	3
			Voraussetzungen	
			Verfahren	
	TV A1	,	neine Abgrenzungsprobleme	
D			Beurteilung von Zusammenschlüssen (Eingreifkriterien)	
IJ.			-	
			ngsmaßstab (SIEC-Test)	
			tabgrenzung	
	III. M		ielle Kriterien der wettbewerblichen Beurteilung	
	1.		orizontale Auswirkungen	
		۵١.	Marktanteil und Konzentrationshöhe	

	b) Wettbewerbswidrige Wirkungen
	aa) Nicht koordinierte Wirkungen
	bb) Koordinierte Wirkungen
	c) Fusion mit einem potentiellen Wettbewerber
	d) Begründung oder Verstärkung von Nachfragemacht
2.	Ausgleichsfaktoren
	a) Nachfragemacht der Abnehmer
	b) Marktzutrittsschranken (potentieller Wettbewerb)
	c) Effizienzgewinne (efficiencies)
	d) Sanierungsfusionen (failing company defense)
3.	
٠.	a) Vertikale Aspekte
	b) Konglomerate Aspekte
4	Entwicklungstendenzen
	bhilfemaßnahmen (Zusagen)
1.	
2.	
۷.	a) Veräußerungszusagen
	b) Andere Formen der Zusagen
2	c) Strukturelle Zusagen und Verhaltenszusagen
3.	
	a) Fristen
	b) Prüfung der Zusagen
	c) Entscheidung
	d) Übertragung durch Treuhänder
	e) Rechtsfolgen
4.	- · · · · · · · · · · · · · · · ·
V. No	ebenabreden (ancillary restraints)
1.	Allgemein
2.	Einzelfälle
	a) Wettbewerbsverbote
	b) Lizenzvereinbarungen
	c) Bezugs- und Lieferbeziehungen
	d) GU
F	·
	skontrollverfahren
	formal (Confidential) Guidance Verfahren
II. Ar	nmeldung
1.	Anmeldepflicht
2.	Anmeldefähigkeit
3.	Adressaten
4.	Inhalt der Anmeldung
5.	
III. Vo	orprüfungsverfahren (Phase I)
IV. Ha	auptprüfungsverfahren (Phase II)
	ereinfachtes Verfahren
VI. Ri	icknahme und Neuanmeldung
	ollzugsverbot
1.	
2.	Maßnahmen zwischen Vertragsabschluss und Vollzug
3.	
4.	Zahlung des Kaufpreises
5.	
6.	Ausnahmen vom Vollzugsverbot
7	Verhältnis von Vollzugsverhot und Kartellverhot

E.

	8. Rechtsfolgen	411				
	VIII. Freigabe	412				
	IX. Untersagung und Entflechtung	412				
	X. Allgemeine Verfahrensvorschriften	413				
F.	Rechtsschutz	413				
	I. Hauptsacheverfahren	414				
	1. Nichtigkeitsklage	414				
	a) Zulässiger Klagegegenstand	414				
	b) Klagebefugnis	415				
	c) Frist	415				
	d) Begründetheitsprüfung	416				
	e) Folgen der Aufhebung einer Kommissionsentscheidung	416				
	2. Untätigkeitsklage	417				
	3. Schadensersatzklage	417				
	II. Einstweiliger Rechtsschutz	417				
	III. Beschleunigtes Verfahren	418				
	IV. Rechtsmittel zum EuGH	419				
	V. Allgemeine Verfahrensvorschriften	419				
	9. Kapitel:					
	Gemeinschaftsunternehmen					
Λ	Überblick	420				
л.						
	I. Begriff des Gemeinschaftsunternehmens II. Kartellaspekt und Fusionsaspekt	420 421				
	III. Arten von GU	421				
В.	Prüfung von Vollfunktions-GU	422				
	I. Voraussetzungen eines Vollfunktions-GU	422				
	1. Gemeinsame Kontrolle	423				
	2. Vollfunktion im engeren Sinne	423				
	a) Eigener Zugang zum Markt	423				
	b) Eigene Ressourcen	424				
	3. Dauerhaftigkeit	425 426				
	II. Prüfungsmaßstab bei Vollfunktions-GU	426				
	Fusionsaspekt (SIEC-Test)     Kartellaspekt	427				
	a) Verhältnis der Muttergesellschaften untereinander (Spill over-	72/				
	Effects)	427				
	aa) Abgrenzung der Märkte potentieller Koordinierung (Candidate					
	Markets)	428				
	bb) Materieller Prüfungsmaßstab (Art. 2 Abs. 4 und 5 FKVO)	428				
	b) Nebenabreden	432				
	aa) Wettbewerbsverbote	432				
	bb) Lizenzverträge	434				
	cc) Lieferbeziehungen	434				
	c) Sonstige Wettbewerbsbeschränkungen	434				
	III. Besonderheiten bei Vollfunktions-GU ohne unionsweite Bedeutung	435				
	1. Fusionsaspekt	435				
	2. Kartellaspekt	435				
C.	Prüfung von Teilfunktions-GU	436				
	I. Voraussetzungen eines Teilfunktions-GU					
	II. Prüfungsmaßstab bei Teilfunktions-GU	436				
	1. Fusionsaspekt	436				

	2. Kartellaspekt
	a) Teilfunktions-GU in marktfernen Bereichen
	b) Teilfunktions-GU zwischen Nicht-Wettbewerbern
	c) Teilfunktions-GU zwischen Wettbewerbern
	d) Nebenabreden
	e) Sonstige Wettbewerbsbeschränkungen
D.	Konzernprivileg
	I. Allgemein
	II. Konzernprivileg zwischen GU und bestimmten qualifizierten
	Muttergesellschaften
	1. Industrielle Führerschaft
	2. Bildung von Zuständigkeitsbereichen der Muttergesellschaften
	III. Konzernprivileg zwischen GU und sämtlichen kontrollierenden
	Muttergesellschaften
	IV. Konzernprivileg und Missbrauchsverbot
	10. Kapitel:
	Einzelne Sektoren/Branchen
<b>A.</b>	Versicherungen
	I. Die Besonderheiten des Versicherungssektors und ihre Auswirkungen bei der
	Anwendung des Kartellverbots
	1. Der erhöhte Kooperationsbedarf
	2. Der erhöhte Informationsbedarf
	3. Das differenzierte Leistungsangebot - Marktabgrenzung im
	Versicherungssektor
	II. Die Zusammenarbeit von Versicherungsunternehmen bei der Zeichnung von
	Risiken
	1. Die Vorversichereranfrage
	a) Grundsätzeb) Fehlende Wettbewerbsbeschränkung
	c) Einzelfreistellungsfähigkeit
	d) Die Informationsabfrage beim Versicherungsnehmer und seine
	Einwilligung in die Informationsübermittlung durch den
	Vorversicherer
	Gemeinsame Erhebungen, Tabellen und Studien
	3. Musterversicherungsbedingungen und Überschussbeteiligungsmodelle
	a) Rechtsgrundlage
	b) Wettbewerbsbeschränkung
	c) Einzelfreistellung
	d) Modelle
	4. Die Mitversicherung
	a) Mitversicherungsgemeinschaften
	aa) Definition von MVGen und MRVGen nach der GVO Vers 2010
	bb) Freistellungsvoraussetzungen nach der GVO Vers 2010
	cc) MVGen/MRVGen, die nicht unter die GVO Vers 2010 fallen
	b) Mitversicherung im Einzelfall
	III. Die Zusammenarbeit von Versicherern und mit Dritten bei der Verhütung und
	Regulierung von Schäden
	Die gemeinsame Erarbeitung von Sicherheitsvorkehrungen     Die Zusammenarbeit von Versicherern in der Schadenregulierung
	=
	3. Die Zusammenarbeit von Versicherern mit Leistungserbringern in der Schadenregulierung
	schauentegunerung

		bb) Mehrheit von Klägern	513
		b) Bestimmung des Anspruchsgegners	515
		aa) Konzernhaftung analog zur Bußgeldhaftung?	515
	_	bb) Haftung nach zivilrechtlichen Maßstäben	516
	3.		517
		a) Bindung an behördliche Verbotsentscheidung	517
		b) Möglichkeiten der Sachverhaltsermittlung	519
		aa) Einsicht in die Kommissionsakte	519
		bb) Auskunftsanspruch gegen den Beklagten	519
	4.	<b>U</b>	520
	5.	Kausalitätsfragen	521
	6.	0	521
		a) Zuweisung von Haftungsquoten	522
		b) Sicherung des Regresses	522
		c) Verjährung des Regressanspruchs	522
		enzen der Förderung der Privaten Kartellrechtsdurchsetzung	<b>52</b> 3
	1.	·	<b>52</b> 3
	2.		523
		a) Art. 103 AEUV	523
	_	b) Art. 352 AEUV	523
	3.	Konkurrenz zur staatlichen Kartellbekämpfung	523
		a) Verhältnis zwischen Behördenverfahren und Zivilverfahren	<b>52</b> 3
		b) Konflikt zwischen Kronzeugenprogrammen und privater	
		Kartellrechtsdurchsetzung	524
		12. Kapitel:	
		Behörden, Verfahren, Rechtsschutz	
A.	Komm	issionsverfahren	527
		ıleitung	527
		mittlungsbefugnisse	527
	1.	Untersuchung einzelner Wirtschaftszweige und einzelner Arten von	
		Vereinbarungen (Art. 17 VO (EG) Nr. 1/2003)	527
	2.	Auskunftsverlangen (Art. 18 VO (EG) Nr. 1/2003)	528
		Befugnis zur Befragung	530
		Nachprüfungsbefugnisse der Kommission	531
	••	a) Nachprüfungsbefugnisse (Art. 20 VO (EG) 1/2003)	531
		b) Nachprüfungen in anderen Räumlichkeiten	
		(Art. 21 VO (EG) Nr. 1/2003)	533
	5.	Ermittlungen durch Wettbewerbsbehörden der Mitgliedstaaten	
		(Art. 22 VO (EG) Nr. 1/2003)	534
	III. Ve	rfahrensgrundsätze und Verfahrensgarantien	535
	1.	Beweislast	535
	2.	Anspruch auf rechtliches Gehör	536
	3.	Recht auf Akteneinsicht	537
	4.	Verwertungsbeschränkung	539
		Berufs- und Geschäftsgeheimnisse	539
	6.	Recht der Unternehmen, sich nicht selbst zu belasten	540
	7.		540
		Schutz der Vertraulichkeit zwischen Anwalt und Mandant	
		Schutz der Vertraulichkeit zwischen Anwalt und Mandant	541
	1.	nleitung und Abschluss des Verfahrens	541 541
		nleitung und Abschluss des Verfahrens	
	1.	nleitung und Abschluss des Verfahrens	541
	1.	nleitung und Abschluss des Verfahrens	541 542

1. Einleitung: Zivilrechtliche Durchsetzung des EU-Kartellrechts

(Art. 6, 15 u. 16 VO (EG) Nr. 1/2003).....

## Inhalt

	2. 3.	Verfahrensrechtliche Voraussetzungen der Durchsetzung und Beweislast Zusammenwirken zwischen Gerichten der Mitgliedstaaten und	580
	٠.	Wettbewerbsbehörden (Art. 15)	580
	4.		581
E.	Verfah	ren vor den deutschen Behörden	582
	I. Ka	rtellbehörden und Zuständigkeit	582
		rfahrensarten und Einleitung des Verfahrens	583
		mittlungsbefugnisse	583
	1.	Untersuchungen einzelner Wirtschaftszweige und Arten von	
		Vereinbarungen	583
	2.	Auskunftsverlangen	583
	3.		585
	4.	Kein Anlass zum Tätigwerden	585
	5.		586
		rfahrensgrundsätze und Verfahrensgarantien	586
	1.	Rechtliches Gehör	586
	2.	Akteneinsicht und Geschäftsgeheimnisse	586
	3.	Untersuchungsgrundsatz	588
	V. En	tscheidungsbefugnisse	588
	1.	Abstellung und nachträgliche Feststellung von Zuwiderhandlungen	588
	2.	Anordnung einstweiliger Maßnahmen	589
	VI. Zv	vangsgeld	589
VII. Bußgeldverfahren			589
	1.		589
	2.	Täterkreis und Zurechnung	591
	3.	Bußgeldrahmen	592
	4.	Vorsatz und Fahrlässigkeit	595
	5.	Irrtumsproblematik	595
	6.	Tatbegriff und Konkurrenzen	595
	7.	Verzinsung und Verjährung	596
	VIII. Re	chtsmittel gegen Entscheidungen der nationalen Behörde	596
	1.	Beschwerde und Rechtsbeschwerde	596
	2.	Rechtsmittel gegen Bußgeldbescheide (§ 82 ff. GWB)	597
Sti	chwortv	erzeichnis	599